VERSTÄRKUNG FÜR UNSEREN VERTRIEB

Sales Manager:in Gesundheitswesen

(m/w/d)

Vollzeit | Tübingen, Dresden oder remote | Start ab sofort oder nach Vereinbarung

Du verkaufst keine Software.
Du verkaufst Transparenz im Gesundheitswesen.

Für alle, die belastbare Antworten für ihre Entscheidungen brauchen.

Wer wir sind

Die BinDoc GmbH aus Tübingen ist auf die Analyse von Krankenhäusern spezialisiert. Unsere cloudbasierte Plattform **BinDoc Meta** verbindet Markt- und Wettbewerbsanalysen mit der größten Forschungsdatenbank im deutschsprachigen Raum. Mit **Klia**, unserem KI-gestützten Assistenten, werden diese Daten dialogfähig: Fragen in natürlicher Sprache werden zu Auswertungen auf validierten Daten. Leistungsgruppen, Mindestvorhaltezahlen, Standortfragen: Gerade in der Reform ist der Bedarf an belastbaren Daten so groß wie nie. Darauf vertrauen täglich Krankenhäuser, Medizintechnik- und Life-Science-Unternehmen sowie Beratungen.

Wir machen aus Daten Informationen, um den Fortschritt im Gesundheitswesen voranzutreiben.

Deine Mission

- Du gewinnst Neukund:innen, von der Erstansprache bis zur Unterschrift, mit voller Verantwortung für Pipeline und Umsatz
- Du überzeugst Geschäftsführungen, Strategie- und Controlling-Leitungen in Krankenhäusern sowie Entscheider:innen in MedTech, Pharma und Beratung
- Demos und Verhandlungen auf Augenhöhe, in denen Daten zu messbarem Kundennutzen werden
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen mit der BinDoc Produktfamilie
- Präsenz auf Kongressen und Messen der Gesundheitswirtschaft
- Marktfeedback direkt an Produkt und Geschäftsführung

Dein Profil

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise mit SaaS, Daten oder Beratung im Gesundheitswesen
- Lust auf erklärungsbedürftige Lösungen und lange Entscheidungszyklen
- Verständnis für Krankenhausfinanzierung und Reformthemen, oder den Ehrgeiz, es schnell aufzubauen
- Souveränes Auftreten vor C-Level, Verhandlungsstärke und Freude am Abschluss
- Strukturierte Arbeitsweise mit CRM und Forecast, auch bei mehreren Entscheider:innen auf Kundenseite

Das erwartet dich bei BinDoc

Ein starkes Paket aus festen und variablen Benefits, dazu Corporate Benefits wie Wellpass, ganz nach deinem Bedarf.

Fixum + Provision
Vergütung, die deine Abschlüsse spiegelt

Firmenwagen
oder Mobilitätsbudget, wie es zu dir passt

Ausstattung
Laptop, Smartphone und alles, was du zum Arbeiten brauchst

Freiheit
Tübingen, Dresden oder komplett remote

Direkter Draht
Kurze Wege zur Geschäftsführung, schnelle Freigaben

Gestaltungsraum
Du prägst, wie BinDoc im Markt verkauft

DEIN ANSPRECHPARTNER
Maximilian Schmid, COO

INTERESSE? SCHREIB UNS!
info@bindoc.de

BinDoc GmbH | Karlstraße 3 | 72072 Tübingen

bindoc.de | LinkedIn: BinDoc GmbH